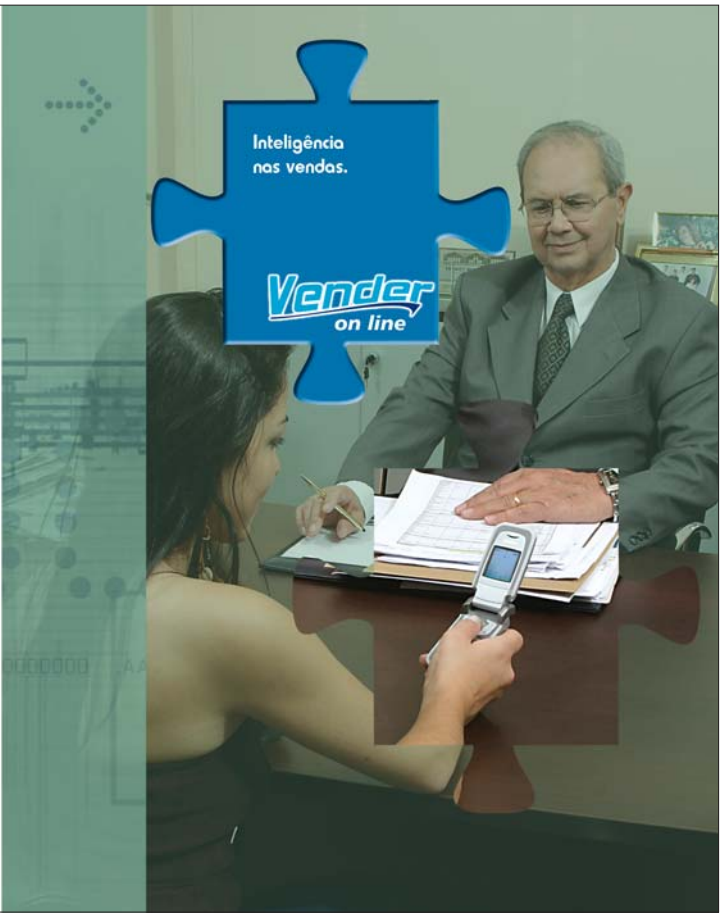


PRIME SYSTEMS

INTELIGÊNCIA EM MOBILIDADE
Uma Empresa do Grupo Seculus

Av. Afonso Pena, 3577 - 7º andar
CEP.: 30130-008
Belo Horizonte - MG
Telefone: +55 31 2125-6500
Fax: +55 31 2125-6517
www.primesystems.com.br



Inteligência
nas vendas.

Vender
on line



Vender
on line

Se você pudesse escolher, onde gostaria que os representantes e vendedores da sua empresa investissem a maior parte de seu tempo: no atendimento e relacionamento com seus clientes ou em atividades burocráticas? A resposta é óbvia, certo? Por isso, a **Prime Systems** desenvolveu o Vender on-line, um sistema que amplia a competência de vendas da sua empresa e possibilita, através de dispositivos móveis (Pockets, Palms e celulares), uma operação de vendas mais ágil, qualificada e inteligente. O Vender on-line permite, através da Web, um acompanhamento em tempo real das atividades realizadas em campo, aumentando o seu poder gerencial. Tudo isso integrado com o sistema de gestão de sua empresa e funcionando de forma simples, eficiente e, principalmente, inteligente.

Principais Benefícios

- Qualidade das vendas - maior inteligência em campo, no momento do atendimento ao cliente e na geração dos pedidos de venda.
- Fidelização de clientes - melhoria no atendimento e no relacionamento com seus clientes.
- O seu representante deixa de ser um simples vendedor e passa a atuar mais como um negociador/consultor.
- Ganho de tempo para atendimento a novos clientes.
- Incremento nas vendas.
- Redução de quebra de estoque.
- Redução de erros em pedidos (geração e redigitação).
- Redução no tempo de entrega e aumento do índice de assertividade na entrega dos produtos.
- Redução de custos operacionais (equipe de retaguarda, telefonia, papéis, tempo e outros).
- Gerenciamento da atuação da equipe de vendas em tempo real, reduzindo "perdas" e agilizando processos de decisão.
- Multi-plataforma - possibilidade de utilização de equipe mista (Pockets, Palms e celulares).
- Sua empresa passa a ser percebida como uma empresa inovadora.
- Facilidade de comprovação do ROI (retorno do investimento).

Principais Funcionalidades

- Cadastro e consulta a dados dos clientes
- Cadastro e consulta a dados dos produtos
- Geração e consulta a promoções e preços
- Simulação de pedidos em campo, com indicadores
- Registro de pedidos de venda
- Controle de estoques
- Acompanhamento dos pedidos do cliente (Fluxo de vendas)
- Consulta histórico do cliente com a empresa;
- Controle de positivações de visitas e de vendas
- Cadastro e consulta aos roteiros de visitas
- Serviços de administração (transmissão de dados, mecanismos de segurança, serviços de mensagens, etc)
- Integração com sistema de gestão através de interfaces pré-definidas
- Relatórios e consultas gerenciais e operacionais

Principais tecnologias utilizadas

- .Net Framework, SQL Server
- WAP Java e .Net
- Reporting Services

Requisitos mínimos para operação

- Conexão Internet
- Internet Explorer 6.0 ou superior
- Utilização dos dispositivos homologados pela Prime Systems

Sistema de Gestão já integrados

- EMS Datasul
- RM Sistemas
- Microsiga
- CONSINCO

